



DISG® Persönlichkeits- training

Mit dem DISG® Persönlichkeitstraining beruflich und privat das Beste erreichen. Das Grundlagenseminar hilft Ihnen...

- persönliche Stärken zu erkennen und auszubauen
- den richtigen Platz zu finden
- sich in die richtige Richtung zu entwickeln

Empfohlen für ■ Führungskräfte ■ Berufsein- und -umsteiger
■ alle, die sich und andere besser kennen lernen wollen.

DISG® Persönlichkeitstraining

Die Frage nach der erfolgreichen Persönlichkeit ist so alt wie die Menschheit.

Erfolgreiche Menschen haben es geschafft, ihr inneres Potenzial und ihr äußeres Verhalten miteinander in Einklang zu bringen. Sie kennen ihre Stärken und ihre Grenzen und können auch kritische Situationen oder Konflikte in Beruf und Privatleben souverän meistern.

Das DISG® Modell

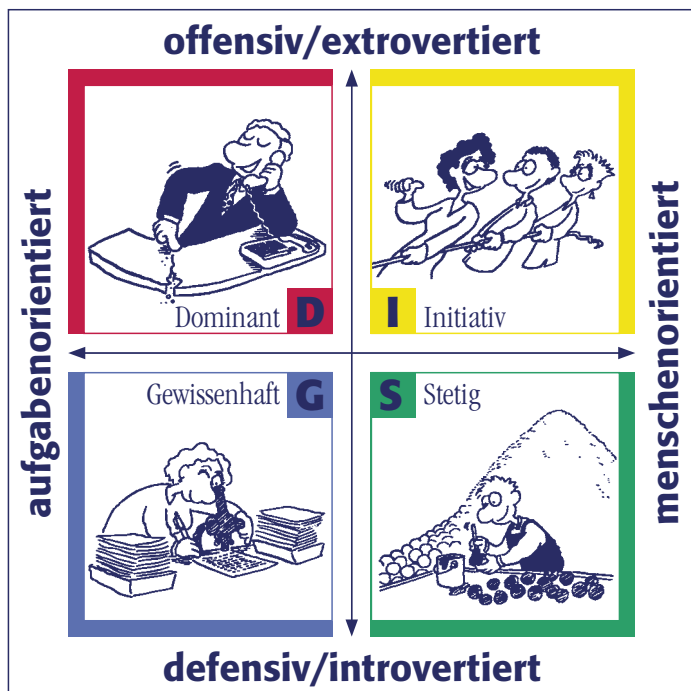
Das DISG® Persönlichkeits-Modell beschreibt menschliches Verhalten mit dem Ziel, eigene Bedürfnisse und die anderer besser zu verstehen. Dabei wird davon ausgegangen, dass menschliches Verhalten eine Folge zweier wesentlicher Einflüsse ist.

1. Ist die Einschätzung des Umfeldes eher:

- günstig (menschenorientiert) oder
- ungünstig (aufgabenorientiert)?

2. Wie reagiert jemand:

- eher aktiv (offensiv) oder
- tendenziell passiv (defensiv)?



Kurzbeschreibung

Auf dieser Grundlage lassen sich vier Verhaltenstendenzen beschreiben:

Menschen mit dominantem Verhaltensstil sind motiviert, Probleme zu lösen und schnelle Ergebnisse zu erreichen.

Menschen mit initiativem Verhaltensstil sind motiviert, andere zu überzeugen und zu beeinflussen. Sie sind offen und drücken ihre Gedanken und Gefühle meist optimistisch aus.

Menschen mit stetigem Verhaltensstil sind motiviert, ein berechenbares Umfeld zu schaffen. Sie sind geduldig und gute Zuhörer.

Menschen mit gewissenhaftem Verhaltensstil sind motiviert, hohe Standards zu erreichen. Weil diese Personen Ärger vermeiden möchten, achten sie auf Präzision und Genauigkeit.

Das Seminar

Seminare mit dem DISG® Persönlichkeits-Profil werden im gesamten deutschsprachigen Raum - von Kiel bis Bern und von Düsseldorf bis Wien - von autorisierten Trainern durchgeführt. Das Seminar richtet sich an Personen, die ihre persönliche und soziale Kompetenz verbessern wollen. Im Zentrum des Seminars steht das Original DISG® Persönlichkeits-Profil. Erkennen Sie damit Ihre persönlichen Verhaltenstendenzen und lernen Sie, andere besser zu erkennen, zu verstehen und zu akzeptieren.

Dieses Seminar bietet Ihnen die Chance, anhand des weltweit (über 40 Mio. Anwender) erfolgreich genutzten DISG® Persönlichkeits-Profiles zur Selbstausswertung (19 Sprachen / 50 Länder) wesentliche Grundlagen für die Steigerung Ihres Erfolgs zu erarbeiten.

Die Inhalte

1. Grundlagen des Verhaltens
2. Erste Schritte mit dem DISG® Persönlichkeits-Profil und erstellen des eigenen Profils
3. Den eigenen Verhaltensstil definieren und verstehen
4. Den Verhaltensstil des anderen würdigen
5. Effektiv mit anderen Menschen umgehen und erfolgreiche Strategien für die Zusammenarbeit entwickeln
6. Persönlicher Aktionsplan zur Leistungssteigerung

Was ist das Besondere?

Erfolg, den sich jeder leisten kann

Das DISG® Persönlichkeits-Profil ist selbstanleitend, selbstausswertend und selbstbeschreibend. Sie sparen Zeit und Kosten und arbeiten an Ihrer sozialen Kompetenz.

Wissenschaftlich fundiert und seriös

Die eingesetzten Instrumente basieren auf wissenschaftlichen Modellen. Die vermittelten Fertigkeiten fußen auf leicht verständlichen Ansätzen und schaffen so anhaltende Verhaltensänderung.

Fragen, die Sie nach dem Seminar beantworten können ...

- Wie erkenne ich meine Stärken und baue sie aus?
- Wie kann ich andere besser einschätzen?
- Wie kann ich Konfliktpotenziale bereits im Vorfeld mindern?
- Wie kann ich mein Selbstvertrauen steigern?
- Wie kann ich Menschen in meinem Umfeld fördern?
- Wo ist für mich der „richtige“ Platz?
- Wer ergänzt mich am besten?

Wie ist das Seminar aufgebaut?

Der Einsatz verschiedener Unterrichtsmethoden sichert Ihren Lernerfolg:

1. Impulsreferate

Erfahrene Trainer präsentieren Ihnen die Inhalte relevant, praxisnah und bedarfsgerecht. Nutzen Sie die Möglichkeit, um Fragen zu stellen, auf die Sie eine kompetente Antwort bekommen werden.

2. Praktische Übungen

Auch der beste Vortrag ersetzt das eigene Erleben nicht. Realistische Fallstudien und anspruchsvolle Einzelaufgaben fordern den ganzen Tag Ihre Mitarbeit.

3. Gruppendiskussion

In Kleingruppen haben Sie die Gelegenheit zu intensivem Meinungs- und Erfahrungsaustausch.

4. Videopräsentation

Ausgewählte Videosequenzen vertiefen das Gelernte und helfen, verschiedene Verhaltensstile zu erkennen.

Detaillierte Teilnehmerunterlagen zum Mitnehmen

In der Teilnehmergebühr sind umfangreiche Arbeitsmaterialien inbegriffen. Wie der Seminarinhalt selbst wurden auch die Teilnehmerunterlagen in Sachen Didaktik und Methodik von Profis zusammengestellt. Die enthaltenen Informationen sind aktuell und so gestaltet, dass die allgemein gültigen Tipps schnell und problemlos in Ihre ganz persönliche Erfolgsstrategie umgesetzt werden können. Mit Ihren Unterlagen nehmen Sie Gelerntes „schwarz-auf-weiß“ mit nach Hause. Später dient Ihnen das Arbeitsheft als wertvolles Nachschlagewerk.



DISC® Persönlichkeitstraining

Verstehen Sie Ihr Verhalten und erkennen Sie, wie Sie auf andere wirken. Erarbeiten Sie Ihre persönliche Erfolgsstrategie für bessere Menschenkenntnis und private wie berufliche Erfüllung.

DISC® Teamtraining

Entdecken Sie neue Wege, um den Herausforderungen bei immer weniger Mitarbeitern gerecht zu werden. Steigern Sie die Zusammenarbeit durch weniger Reibungsverluste im Team und durch gegenseitige Wertschätzung.

Verkaufstrainings mit dem DISC® Modell

Anpassungsfähige „Beziehungsmanager“ erkennen den Verhaltensstil ihres Kunden und stimmen die Verkaufstätigkeit auf seine persönlichen Bedürfnisse ab.

Führungstrainings mit dem DISC® Modell

Unterschiedliche Mitarbeiter benötigen unterschiedliches Führungsverhalten. Die Führungskraft als Coach und Potenzialentwickler seiner Mitarbeiter. – Hier lernen Sie wie!

Vorträge, Workshops und maßgeschneiderte Seminare

Wir passen jedes Seminar an die besonderen Anforderungen Ihres Hauses an und halten es für große wie kleine Gruppen ab. Sprechen Sie mit uns.

Königsbacher Straße 21
D-75196 Remchingen
Telefon +49 (0) 72 32.36 990
Telefax +49 (0) 72 32.36 99 44
mail@persolog.com
www.persolog.com



DE-CO101_11/03

persolog GmbH, Remchingen
Änderungen vorbehalten



trust_consulting [high trust-low stress]

Rob G. M. Bots
Weinberggring 75
D 55268 Nieder-Olm
+49 (0)177-253-1947
www.trust-consultant.com
bots@trust-consultant.com

Lizenziertes Consultant für FranklinCovey und DISG